

在村党组织书记座谈会上 交流发言材料合集



云公文商城



热词金句



老同志说



干部读书

（说明：本合集内容除原创外，全部整理自各级政府网站、各专业领域媒体、杂志、图书等，已经编辑甄别筛选修改，均可复制粘贴，绝对保证质量。请大家在学习参考过程中严禁抄袭，严禁上传网络或者用于商业用途，违者必究）

在村党组织书记座谈会上的交流发言

xx村是典型的高山村，海拔xxx多米，是三都镇海拔最高的一个行政村，常住人口xxx余人，xx%左右都是老年人。虽然在高山上，路途较远，但是我们xx还是很有自己的特色的，入村口有一颗千年红豆杉守护着我们xx，村内有一株乾隆年间种植到现在有xxx多年的牡丹花每年盛开，村中心有一座xxx多年历史的老祠堂，这些都是我们村的“老宝贝”。怎么把“老宝贝”变成“摇钱树”？怎么利用高山优势推动村庄发展？怎么把xx村从“花美”变成“村美”、“人美”、“富美”？

我认为第一个就是要盘活用好“闲置资源”

我们村两委走的第一步，就是以化解村级债务为目标，想方设法盘活村级闲置资源，针对已闲置的19xx年与水利局合建的水电站，村两委干部主动作为，以xx万的价格转让给市交投公司机改经营，水电站的盘活极大地消减了村级负债，而且村集体以入股的形式每年可以有xx万余元的分红；通过结对帮扶单位获取项目资金，将闲置的老学校改造成民宿，每年为村里增加x万元收入；另外，将村内目前仍在闲置的里中拢村委会大楼、三百米涵洞和两个山塘进行招商引资，打造避暑胜地，举办“牡丹节”吸引游客体验乡村体验游互动活动，邀请绘画摄影爱好者到村里画牡丹、拍牡

丹，为村集体增收 x 万余元。加上其他店面房出租，短短一年就为村集体销债 xxx 余万元。

第二个就是要大力发展“高山产业”

虽然我们是在大山里的村落，但是我们也不能躺平，我们村子海拔高，种出来的蔬菜、茶叶比其他地方口味都要好，高山蔬菜、茶叶产业发展势头很好。一开始，我们是自己种、自己卖，碰到的问题非常多，而且一直打不开销路。为了破除瓶颈，我们探索出“村经济合作社+蔬菜专业合作社+农户”的经营模式，成立“高山蔬菜社会化服务专业队”，对蔬菜生产进行统一种苗、统一物资供应和技术指导，全村高山蔬菜日产量最高峰达 xxxx 公斤。去年，我们借助“醉三都”区域公众品牌，实现品牌化，通过帮扶单位 xx 中院牵线搭桥，每年固定为 xx 多家企事业单位供应蔬菜、茶叶，价值 xxx 万元左右，帮助村民增收，实现村民人均年收入 x.x 万元。下步我们计划与镇农开公司合作，打造“高山蔬菜”共富工坊，把高山蔬菜与村集体联系起来，壮大村集体经济。

第三个就是要打通基层智治“最后一米”

要把基层治理做好，就要用心，从老百姓的角度去干事情，我们村年轻人都出去打工了，留在村里的多是老年人，也是我们主要的服务对象，因此我们围绕“一老一小”，坚持“一厅受理、集成服务”理念，依托村级党群服务中心，为老年人提供医疗保险、救济救助、免费代购、免费送货、低保残保等便民服务，特别是将每周三作为固定上门日，将“服务台”搬到村民家门口，让老年人体验就地就办的便捷。

今年以来，我们帮助老人群体完成代跑代办 xx 件次，办理事项 xx 个，帮助 xx 名低保老年人解决低保补助办证等问题 xx 余个。坚持“一键反映、秒回即办”理念，夯实乡村钉数字平台，实行“动一下手指，拍一张照片、写一句话、点一点图标”的钉管家 xx 小时服务机制，解决如公共设施损坏、邻里纠纷、环境卫生等问题。

第四个就是要扑下身子提供“暖心服务”

我们结合“劳动一小时”，发动党员志愿者和村民参与到环境卫生整治当中，村两委带动普通党员和志愿者，对 xxx 名 xx 岁以上老人实行“x+N”结对帮扶，我也带头对 xx 名 xx 岁以上行动不便的老人每天上门照料一小时，每周下山集中代买生活用品。特别针对高山村租车贵、租车难的问题，我和胡主任从 xxxxx 年开始就利用自家车轮流当起了村里的“xxx”，免费接送老年人打疫苗、夜间临时送病送医。今年以来，共开展政策宣讲 x 场，服务空巢老人 xxx 人次。记得在 2022 年 x 月来受金华地区疫情影响，我接到群众反映 xxx 亩高山蔬菜出现滞销的问题后，立即帮助老菜农寻求其他渠道商，按照网格自建了 xx 人的爱心运输队，每天帮助老菜农代销代运高山蔬菜、瓜果 xxxxx 公斤以上销到衢州等地，最后他们非要拎几袋蔬菜上门来感谢我。

下一步，xx 村将抓基层打基础，在做好自然村环境提升、建设停车场、污水管网铺设等民生工程基础上，聚焦产业提升，做大“xx 三宝”品牌，打通高山蔬菜、香榧、笋干等农特产品销售渠道，不断提高村民收入。

在村党组织书记座谈会上的交流发言

xx村位于xx镇西南部，全村共xxxx人，其中党员xx人，村民代表xx人，曾获中国传统村落，中国历史文化名村，xx省民主法治村等荣誉。方方正正做人，堂堂正正做事这个家训已深深烙印在每一个xx村人的心中。近年来，我们持续深化“新时代·邻里睦”治理品牌，大力开展“三个一”建设，即建一处“邻里舍”、开一家“邻里食堂”、评一批“邻里之星”，把村里真正有治理能力的人挖掘出来，把村里的闲置资源利用好来，把村里日益疏离的邻里关系凝聚起来，扎实开展“新时代·邻里睦”的生动实践。

“邻里舍”解邻里事

以前，在xx村有个很有意思的说法叫“八仙过海”，每逢村里做项目，施工现场就会聚集很多人，主要是因为村里工程质量较差，村民们意见很大，老同志们对村干部逐渐失去了信任，都想让工程按照自己的意愿来，最终三年都完不成一个环村公路项目。换届选举后，我听取几位老干部的意见，带着村两委承诺绝不参与任何工程，任何事情都做到公平，公正，公开。一年后，三个工程（公厕、果园道路、省保修缮）都顺利验收，老同志们终于放下了心，纷纷到“邻里舍”中发挥余热，担当“邻里和事佬”，领着村民代表参与邻里舍议事，帮着村里化解矛盾纠纷，有了他们的参与，

村里真正做到了大事不出村，小事不出舍。自“邻里舍”建成后，我们引导有矛盾的村民到邻里舍中“理家常”式的协调化解，累计化解了矛盾 xx 起、信访问题 xx 起，矛盾纠纷逐年减少。从“八仙过海”到“邻里议事”，自从我们村两委干部秉持着一颗公心做事后，xx 村村民逐渐团结了起来，遇到难题时，原先“这不行、那不行”的老同志们都会主动站出来表态支持村两委说“我来想办法”，原先千头万绪的村级事务，也逐渐变得顺畅起来。

“邻里食堂”邻里助

我们村老龄化问题比较严重，老年人口比例占到了常住人口的 xx%，为了解决 xx 位高龄、孤寡、空巢老人面临的“做饭难”“吃饭难”“吃热乎饭更难”的困境。我们新建了“邻里食堂”。利用村里的闲置资源和乡贤资源，通过四个一点把建起了“邻里食堂”，让需要的老年人能够花最少的钱吃上热乎的饭。随后，我们实施了“邻里助餐”行动，我刚到村里的时候，除了早上 x 点 xx 大家到村委会集中下，其他时间基本看不到人，给老人们送餐，也是通过务工“叫人送”，每天“劳动一小时”活动推出后，我领着村两委干部和党员组建了一支“邻里助餐”服务队“自己干”，每天一小时轮流为全村行动不便的老人上门送餐。从“吃饭难”到“热乎饭”，从“叫人干”到“自己干”，村干部的口碑在一天天变好，只有村两委自己动手去做了，干的事更多了，出现在老百姓面前的次数也更多了，他们都看在眼里，慢慢地有时间也会加入我们的劳动队伍，整个村也会齐心协力形

成一种向好向上的势头。

“邻里之星”邻里选

以前，村里邻居之间矛盾比较多，我们通过设立“善心榜、孝心榜、爱心榜、服务榜、乡贤榜”五张榜单进行晾晒比拼，从家庭和睦、邻里互助、垃圾分类、美丽庭院等小处着手，引导村民学习传统文化中的善、孝、美等传统美德。例如，我们在“邻里食堂”设“善心榜”和“孝心榜”，对“向食堂捐赠物资善心人”和“为长辈代缴伙食费的孝顺子女”进行评选，并对当期的“邻里之星”进行张榜晾晒。第三期的邻里之星得到了村民们的一致认可，方爷爷今年xx岁，两个儿子常年在外，老伴也去世了，平时老人一个人在家闲不下来，村口位置有一块菜地，被他管理得井井有条，有一天他主动来找我，提出将他种的菜无偿赠送给老年食堂，一年来为村集体节省了xxxx余元，有了老人带头，经常会有村民纷纷效仿，给食堂送来一些蔬菜和米面粮油。从“拿一点”到“送一些”，邻里食堂的运营渐渐走上正轨，村里家家户户也逐渐遵循着“乐善方正”的家训，乐于助人、敬老爱亲，遇事多为他人着想、为集体着想。

点滴间汇聚人心，细微处久久为功。下一步，我们将继续打响“新时代·邻里睦”乡村善治德治理品牌，努力开创“方正有度睦邻里”的乡村治理新格局。同时，集中精力攻坚村集体经济发展，全力抓好家风馆项目、空天研学项目、草莓标准地项目。

在村党组织书记座谈会上的交流发言

近几年，xx村在市委、市政府的正确领导下，坚持抓党建促乡村振兴，从进位百佳到标杆xx再到“共富山川”链组，在一轮轮创建比拼中村庄面貌发生了很大变化，集体经济实现了明显进步。2022年，我们的集体经营性收入从xx万增长到了xxx万，比上一年增长xx万元，我们全年接待了xxx批次各类参观考察团队，是上一年的x倍。

今年x月，xx书记赴xx村调研考察，对我们取得的进步表示肯定，更是为我们鼓舞了士气，指明了方向，可以说，不管是镇里还是村里，大家的干劲都更足了。

我们首期xxx欢乐农家以及“xx”农家乐已经正式开业，x月xx号，我们接受了第三批链组党建互看互比验收，x月xx号首批xx、xx体验团xxx人入住，第三届水果玉米节暨五一“嘉年华”圆满落幕。

回想20xx年xx月xx日，x书记到我们村考察调研时提出“xx村自然环境好，可以搞民宿”，但是究竟往哪个方向搞，怎么发动群众，坦率地说，我真的有点底气不足。到2022年xx月xx日“xxx欢乐农家”品牌正式发布仪式上，我表态在今年x月要开门营业，当时其实还是底气不足，但是，今天我想说的是，通过我们的共同努力，我们跨出了第一步，实现了第一个“小目标”！

都说干成事，天时地利人和缺一不可，我觉得人真的是最关键的因素，对于“无中生有”的139民宿来说，更是如此。

从第一轮链组到第三轮链组，在项目支持、资金保障、招商引资等各个方面，镇里几乎是集全镇之力推动“共富山川”链组延链补链，x书记常常一天要来村里好几趟，全镇干部连续扑在链组工地上，今年镇里还出台了民宿产业扶持政策，真真切切给农户吃了定心丸。

我们两委干部也是持续发扬起早摸黑的“两头鸟”精神，动员的时候，连续大半个月，每天晚上都在老百姓家里搞“夜学”，帮老百姓算经济账、算长远账；启动改造后，每天早上还没到上班时间就跑到工地上转一圈，每天晚上检查完改造进度还要碰个头开个会。正是大家的敬业奉献，让我对民宿顺利开业越来越有底气。

我们的xxx欢乐农家与xx、xx等主体共建产业联盟，相互引流、资源互补，构建吃住行游购娱全产业链条。军中梦特训营从去年全年接待团队xxxx人次到今年x个月就已达达到xxxx余人次；玉见乡甜农场水果玉米产业联盟愈发壮大，实现水果玉米扩面xxx亩。今年，又有xx六号户外运动有限公司（投资xxxx万元打造垂钓、露营、滑草、烧烤等户外运动娱乐休闲设施）、xx童心云文旅发展有限公司（一期投资xxx万元，结合xx“云山”概念，在原来开心农场的基础上打造集云自由、云实践、云童趣、云萌宠、云农耕、云科普、云课堂于一体的“TONG心云农场”）以及上海玖

玖国际旅行社、xx 风云旅行社等新晋主体加入我们的合伙人名单，我们的队伍越来越庞大，我们对民宿客流越来越有信心。

民宿姓民，农家乐姓农，这次发展民宿产业的主角必定是老百姓。然而，xxx 欢乐农家的概念刚提出时，老百姓并不看好。一开始我们开户主会议，农户们在会上说，怕三年都收不回成本，都在观望。第二天，我都没怎么跟家里人商量，就把结婚的婚房直接推平了，跟老百姓一起搞民宿，要给他们信心！后来在户主会上，我也表示，两年收不回成本，亏掉的钱由我承担，同时，我们带上老百姓去湖州、衢州等地考察，给他们算总账，最终有 xx 户农户报名加入。

我们的老百姓真的很给力，半年前可能还是我们领着他们干，现在真的有点他们推着我们干的意思了。为了推动农房提升，其中 x 户农户总计自发筹资 xxx 万用于农家乐改造，其中贷款 xxx 万；为了让住户有更好的体验，他们以每顿 xx 元的标准反复试烧，改进口味；为了能在预定的时间里面顺利开业，他们加班加点干，乐在其中。

x 月 xx 日，中青班的学员们来我们村“三同”教育，成了 xxx 欢乐农家的首批民宿体验官，有一位学员跟我们说，他们住的民宿老板看到他们很激动，又是送饮料，又是送水果，说虽然很累，但是终于迎来了第一批入住客人，感觉日子越来越有盼头。

靠着镇村干部的努力，xxx 欢乐农家顺利开业，而未来能不能运营好，恐怕懂规划、懂营销的专业性人才最为关键。

刘捷书记调研时就提出：“xxx 民宿一定要有专业的运营团队才能长久的经营发展下去，绝不能只靠镇村来经营。”为了招引专业的运营团队，我们使尽了浑身解数，也期待能够招引到优秀的运营团队。

就我们自身而言，我们将向下一个“小目标”奋进：一是在第一批民宿开业的基础上，启动第二批农户报名，推动民宿床位达到 xxx 个，带动周边村和整个镇域民宿经济发展。二是推动“云山宿集”由 xxx 迈向 xxxx，加一个“x”不仅仅是价格的提升，以满足高端消费需求，更是要在农旅军旅产业、旅游配套设施、服务品质等各个方面提档升级，让游客留得住，乡村兴得了。三是要让产业发展的成果看得见摸得着，为村民提供就近就业岗位 xx 个以上，争取在三年内实现村集体经营性收入 xxx 万元。

在村党组织书记座谈会上的交流发言

xx村地处xx西部，唐代著名诗人李频的故乡。我们村由三个自然村合并而成，现有xx名党员，xxxx人。从去年x月开始，我们村干部就坚持每天提前一个小时到村里，开展“劳动一小时”。我给他们准备了劳动“四件套”，扫把、手套、夹子、修剪剪刀。先劳动，后办公，有时候一边劳动还一边讨论讨论村里的事情，效果还挺好。

既然要做，我就想认认真真的去做，不能应付，搞形式。xx村有x个网格，我们从最简单的环境卫生整治开始劳动，每周排好计划，一个网格一个网格的清理。每天第一件事，我在微信群里先发布一下集中整治的点位，村干部到办公室自觉得拿上“四件套”出发了。

我们村干部中女同志居多，只有一名男同志，但是干起活来，这支娘子军一个个都很厉害，从来不喊苦喊累。我们不管别人怎么说，雷打不动，不管刮风下雨，按照计划天天劳动。就这样日积月累，我们把每个网格，每条路，都已经整治了一遍。村里的绿化都是我们自己修剪，减少了村里的开支。现在到我们村，变化还是比较大，成效也是明显的，可以说每个网格内都清清爽爽，再也看不到乱堆乱放的现象。

劳动一小时，说实话，干几天很简单，但是坚持真的很难。特别是到了夏天，x点多钟太阳就很大，干一会儿就一

身汗，我们村的女同志都晒的很黑。有时候，我也有过畏难情绪，有时看着他们跟着我干的这么苦，也会问自己这么苦这么累值得吗？

有一次，我们在路边捡垃圾，有个村民拿着一袋垃圾出来正好要出来丢，看到我们清扫很干净，扔垃圾的手又缩了回去，看着我们说，“看到你们每天这么早就来扫，我都不好意思倒垃圾了。以后我家门口，你们放心，我都自己扫干净。”听到他这么讲，我们也感到很欣慰。村庄环境越来越好了，得到老百姓的认可，我们觉得再辛苦也值了。

一次清理干净很容易，维持下去比较难。如何让村庄的环境保持下去，只靠我们几个村干部、网格员天天来劳动是不够的，要发动更多的农户也参与进来。于是，我们对劳动一小时实施双积分奖励制，劳动积分和美丽积分，参与劳动有劳动积分，同时对农户实行“门前三包”，农户自己家的庭院、门前、屋后由自己打扫，有美丽积分。每年对做的好的给予一定的奖励。

在将近一年多时间里，我们不断丰富“劳动一小时”的内容。除了环境整治以外，我们还结合李家镇的“幸福方桌计划”，做好“一老一小”服务。有一次，我们到上 xx 网格整治，走到独居老人夏大姐家里，她已经 xx 多岁，x 个子女都在外地，一年到头也回来不几次，每次都是匆匆忙忙。我们走到她家后，家里比较脏乱，特别是厨房的油烟很厚。她年纪大了，自己也没有力气去清洗。我们村两委和网格员 x 个人，利用半天的时间，把她家里里外外打扫干干净净。她

拉着我的手说，“你们这么好，还来帮我打扫，太感谢你们了。”

人年纪大了，最怕的是孤单，特别是过节的时候。我们就清明节做清明粿，端午节包粽子，送给独居老人，让他们也有过节的感觉。有一个独居老人，前几年得了半边风，手脚不灵活，自己做不了清明粿。吃到了，我们给她送去清明粿，真是高兴，笑着说：“我还以为今年没有清明粿吃，没想到你们给我送来了。”

劳动中的这样的故事还有很多。我们劳动到哪里，就顺便到附近的农户家里转转，聊聊天，老的人最喜欢我们走到家里和他们聊天。我们经常去转转他们在外的子女也就放心了。

通过劳动，环境变美了，开支减少了，老百姓的满意度提高了。我们如何能在村集体收益上出一工，也是我们村两委干部一直考虑的问题。

今年，在镇里的支持下，我们争取到了 xx 市帮扶集团漕运集团帮扶项目资金 xx 万元，打造了共富工坊——“笋干工坊”。笋干工坊除了可以加工笋干，还可以做番薯干。有个共富工坊，我们的劳动内容更加丰富，工坊的前期建设中，我们没有请过务工，都是我们村干部、网格员、乡贤等整理场地。这个月已经建成投产，从第一批生产出来的笋干来看，品相还不错。接下来，我们打算在村集体的田里种番薯，我们也会把农户的番薯进行收购，这样上半年可以做笋干、下半年做番薯干，增加农户的收入，促进村集体的增收。

“共富工坊”也得到我们村乡贤老王的很大帮助。他自己开个食品公司，做坚果加工，所以在工坊的生产经营和产品销路方面，他比较有经验。他帮助我们一起建工坊、收笋干、代销售。我们对销路充满信心，对村里的发展也充满信心。

金杯银杯不如老百姓的口碑，我们将认认真真、踏踏实实地做好“劳动一小时”，用我们的辛苦指数来换取 xx 的发展指数和群众的幸福指数。